

La startup nantaise Peek'in lève 1 M € sur Tudigo, pour devenir le standard européen de la gestion des objets trouvés

Le 17 novembre 2022

Application web B2B2C, Peek'in s'adresse aux professionnels du tourisme souhaitant professionnaliser la gestion des objets trouvés dans leurs établissements.

Depuis son lancement commercial en 2019, la startup nantaise a validé son marché en France. Ce sont près de 300 établissements, qui font confiance à Peek'in. Parmi eux, des chaînes intégrées (Novotel, Marriott, Radisson), le Groupe Barrière, des Palaces comme l'Evian resort et des indépendants. Et ça marche !

Depuis ses débuts, 45 000 objets ont été restitués à leurs propriétaires, dont 20 000 expédiés dans plus de 75 pays. Et ça accélère fort avec 10 000 expéditions en 2022 !

Aujourd'hui, la startup est prête à relever de nouveaux défis et gravir des sommets. Peek'in souhaite collaborer avec 1 000 établissements d'ici 2025, étendre son activité à l'Europe et devenir le standard européen de la gestion des objets trouvés.

À date, la startup a déjà sécurisé 400.000€ auprès d'entrepreneurs de la tech et du secteur hôtelier tels que : Alain Mevellec (CEO de Sellsy), Jean-Pierre Nadir (CEO et fondateur de Fairmoove), Georges Sampeur (ancien CEO du groupe d'hôtels B&B).

Pour financer cette croissance, Peek'in ouvre son capital ce lundi 21 novembre 2022 sur la plateforme de crowdfunding equity Tudigo : <https://invest.tudigo.co/Peekin>

Peek'in lève 1M € en actions pour :

- Développer son activité à l'international
- Renforcer les équipes commerciales et techniques
- Adapter et déployer la solution à d'autres marchés tels que les transports et les lieux publics
- Développer des services complémentaires, tels que la valorisation des avis clients

À propos de Peek'in :

Les co-fondateurs Jérôme Pasquet (CEO) et Jérôme Dumas (CTO) n'en sont pas à leur coup d'essai. En effet, tous deux sont des entrepreneurs expérimentés dans le e-commerce et la logistique (dVine, CHRONO Link). Ils décident de s'associer en 2018 et accélèrent le développement grâce aux différents incubateurs qui croient en leur projet : Centrale-Audencia-ENSA, Novapuls, Le Village by CA.